



## Vertriebsmitarbeiter/ Makler (m/w/d) in Vollzeit

### IHRE AUFGABEN

- **Akquisition und Verkauf:**  
Sie unterstützen bei der Identifizierung von Investitionsmöglichkeiten, führen Marktanalysen durch und nehmen an Verhandlungen teil. Sie sind auch an Verkaufsprozessen beteiligt, einschließlich der Erstellung von Exposés und der Durchführung von Besichtigungen.
- **Kundenbetreuung:**  
Sie pflegen enge Beziehungen zu unseren Kunden, sowohl Käufern als auch Verkäufern. Sie sind verantwortlich für die Beantwortung von Anfragen, die Beratung in Bezug auf Immobilieninvestitionen und die Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit.
- **Rechtliche und administrative Aufgaben:**  
Sie sorgen für die Einhaltung aller relevanten rechtlichen Bestimmungen und sind für die Identifikation der Kunden verantwortlich.

### IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung zum/zur Immobilienkaufmann/-frau oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Fundierte Kenntnisse der Immobilienbranche und des regionalen Immobilienmarktes.
- Starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Organisationsgeschick und die Fähigkeit, multiple Aufgaben gleichzeitig zu managen.
- Teamorientierung und Kundenorientierung.
- Rechtskenntnisse im Immobilienbereich sind von Vorteil.
- Technische Fähigkeiten im Umgang mit Immobiliensoftware (Ammon) und Microsoft Office
- Führerschein Klasse B

### WIR BIETEN

- Interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einem erfolgreichen und wachsenden Unternehmen
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung im Team
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung und zusätzlich eine erfolgsabhängige Provision
- Kollegiales Betriebsklima mit Team-Events
- Stellplatz in der Elberfelder Innenstadt
- Weiterbildungsmöglichkeiten

